

Der Körper als Spiegel der Seele

Dr. Rüdiger Dahlke, Gräfe und Unzer

Wer sind wir in körperlicher Hinsicht? Welche Herausforderungen liegen darin, dass wir so sind, wie wir sind? Welche Chancen haben wir dadurch? Es geht um Gestalt, Merkmale und Aussehen, nicht um den kranken Körper. Hier werden grundlegende Informationen zur ganzheitlichen Körperdeutung gegeben. Der praktische Lebensbezug kommt dabei nicht zu kurz. Der Blick auf kollektive Phänomene wie Fastfood-Ernährung, die Polarisierung in Fett- und Magersucht, der Trend zu aufwändigeren Schönheitsoperationen oder die Unterdrückung der weichen, runden weiblichen Form macht zudem klar, wie stark der Einzelne durch Mode und Zeitgeist geprägt ist. ISBN: 978-3833807220



Manager müssen Mut machen

Mythos Shackleton, P. Baumgartner, R. Hornbostel, Böhlau Verlag



Das Buch entführt den Leser in die spannende Begebenheit der schicksalhaften Endurance-Expedition, verknüpft diese mit der Person Shackletons und der Polarforschung an sich. In diesen historischen Zusammenhang eingebunden ist seine Führungskraft, insbesondere unter dem Gesichtspunkt zentraler Fragen zu Unternehmensphilosophie und Neuausrichtung. Ein Buch, das von der historischen Eismeerfahrt und Shackletons Person ausgehend einen Bogen spannt bis hin zu Wirtschaft und Management, überdies mit Elementen eines Abenteuerromans und atemberaubenden Originalaufnahmen der Expedition bereichert. ISBN: 978-3-205-77642-0

Demografischer Wandel und ...

... Personalmanagement. M. Prezewowsky, DUV, Gabler

Sinkende Geburtenzahlen und eine stetig steigende Lebenserwartung werden in der ersten Hälfte des 21. Jahrhunderts die Altersstrukturen der Bevölkerungen fast aller Industriestaaten stark verändern. Diese Entwicklung bedroht neben der Finanzierbarkeit des Sozialstaats zunehmend auch die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen. Anhand ausgewählter Fallstudien untersucht Michel Prezewowsky die Folgen des demografischen Wandels in Deutschland aus personalwirtschaftlicher Perspektive. Der Autor analysiert unterschiedliche betriebliche Ausgangssituationen; dabei steht die Leistungsfähigkeit der Belegschaften im Fokus. ISBN: 978-3835008243



DIE HIGHLIGHTS DER NÄCHSTEN AUSGABE

Erscheinungstermin: 07. 12. 2007

Verkaufstraining:
Langfristige Kundenbeziehung statt schnellen Geschäfts. Wie wichtig ist dabei das Telefon? Was bringen Callcenter?



Mitarbeiter-Gespräch:
Nach dem jahrelangen Einsatz dieses Tools werfen wir ein Blick auf daraus gewonnene Erfahrungen.

Konfliktlösungen:
Energieraubende Konflikte stören. So finden Sie rasch unkonventionelle Lösungen.

Bore-out:
Wenn Langeweile im Job krank macht.

Organisationsentwicklung:
Aktuelle Entwicklungen am Markt und worauf geachtet werden muss.

Personen-Zertifizierungen:
Wie sich zertifizierte Mitarbeiter für ihr Unternehmen bezahlt machen.

